

ZAPYTANIE OFERTOWE

Szanowni Państwo,

Organizacja Międzyzakładowa NSZZ „Solidarność” Stoczni Gdańskiej, realizując projekt „**Nowa wiedza naszym sukcesem**” (w załączeniu przedstawiamy założenia projektu - zał. nr 1) zwraca się do Państwa z prośbą o przedstawienie oferty dotyczącej dostarczenia i wykonania szkolenia zawodowego z zakresu – **Spawanie PRS, DNV** dla dwóch dziesięcioosobowych grup (w wymiarze 120 h szkolenia dla każdej z grup).

Ofertę doradczą należy sporządzić według poniższych wytycznych:

1. Ofertę sporządzić należy na załączonym druku „OFERTA ” (zał. nr 2).
2. Ofertę sporządzić należy w języku polskim, w formie pisemnej, w postaci podpisanego scanu – *może być przesłana tylko w wersji elektronicznej na adres e-mail: nowawiedza@gmail.com*
3. Ofertę złożyć należy do dnia 27 sierpnia 2010 r. godz.: 15.00.
4. Do przedstawionej propozycji współpracy należy dołączyć sporządzony przez Organizację Międzyzakładową NSZZ „Solidarność” Wzór Umowy wraz z Załącznikiem nr 1 oraz Załącznikiem Nr 2, wypełniony danymi Firmy, do której kierowane jest zapytanie ofertowe.

Oferent przy sporządzaniu wyżej wymienionej oferty powinien wziąć pod uwagę fakt, iż zajęcia szkoleniowe powinny odbywać się maksymalnie dwa razy w tygodniu, w blokach szkoleniowych nie dłuższych niż 5 h szkolenia, przy założeniu odbywania zajęć w systemie popołudniowym – od września do grudnia 2010 roku w przypadku pierwszej grupy szkoleniowej oraz od marca do czerwca 2011 roku, w przypadku drugiej i ostatniej grupy szkoleniowej.

Przy składaniu odpowiedzi na złożone zapytanie ofertowe prosimy, by Oferent przygotowując Załącznik nr 1 oraz Załącznik nr 2 zaplanował zajęcia obu grup szkoleniowych, oznaczając Załącznik nr 1 oraz Załącznik nr 2 – jako dedykowany pierwszej grupie szkoleniowej, oraz Załącznik nr 1a oraz Załącznik nr 2a – jako dedykowany drugiej grupie szkoleniowej, uwzględniając, przy planowaniu powyższych zajęć dostępność materiałów oraz sprzętu komputerowego, jeśli szkolenie będzie tego wymagało.

Prosimy by oferta posiadała uszczegółowioną kalkulację dotyczącą ceny szkolenia (cena nie może zawierać kosztów sali szkoleniowej, jako elementu stałego – jeśli koszty te zostaną ujęte w kalkulacji, to powinny stanowić jej osobny i dodatkowy element).

Składową przedstawionej oferty powinno być podanie informacji, czy firma szkoleniowa może zapewnić uczestnikom szkolenia dodatkowe materiały informacyjne, które mogłyby zostać zakupione przez Zleceniodawcę. Materiały te powinny być związane bezpośrednio z tematyką szkolenia, a w ofercie powinna zostać przedstawiona kalkulacja kosztów przypadająca na jedną dziesięcioosobową grupę szkoleniową.